

MODELE SIMPLIFIE DE BUSINESS PLAN pour TPE

I) Présentation du créateur

Nom, prénom	
Date et lieu de naissance	
Adresse, code postal, ville,	
téléphone, fax, adresse électronique	

Statut précédent la création d'entreprise	
Demandeur d'emploi	
Administrateur / Chef d'entreprises	
Salarié	
Autres (précisez)	

→ Curriculum Vitae (à joindre en annexe)

Si plusieurs porteurs de projet pour un même projet : créateur B

Nom, prénom	
Date et lieu de naissance	
Adresse, code postal, ville,	
téléphone, fax, courrier électronique	

Statut précédent la création d'entreprise	
Demandeur d'emploi	
Administrateur / Chef d'entreprises	
Salarié	
Autres (précisez)	

→ Curriculum Vitae (à joindre en annexe)

II) Le projet

A) Description du projet

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

B) Origine du projet (ce qui vous a amené à choisir la création d'entreprise et cette activité en particulier)

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

C) Le produit/le service

➤ **Description des produits et/ou services proposés**

.....
.....
.....
.....

➤ **Pourquoi avoir choisi ces produits ou services ?**

.....
.....
.....
.....

➤ **La réglementation professionnelle : y a-t-il des réglementations spécifiques à l'exercice de votre activité ?**

.....
.....
.....
.....

D) Le Marché

➤ **L'évolution du marché (tendances : avant et après)**

.....
.....
.....
.....
.....

➤ **La clientèle**

.....
.....
.....

▪ Pourquoi cibler cette clientèle (étude de marché ??)

.....
.....
.....
.....

➤ **La concurrence**

Les concurrents	Description des concurrents	Les points faibles et points forts des concurrents

▪ Comment définiriez-vous votre avantage concurrentiel ?

.....
.....
.....
.....

➤ **Les fournisseurs**

<i>Les fournisseurs</i>	Description des fournisseurs	Pourquoi avoir choisi ce(s) fournisseur(s)

E) Les moyens

➤ **Le local**

.....

➤ **Les moyens matériels** (Liste des investissements) :

Date d'achat	Objet	Durée d'amortissement

➤ Les moyens humains : (organigramme et type de contrat)

.....

F) La stratégie commerciale/le positionnement de l'entreprise

➤ **Comment avez-vous défini vos tarifs ?**

.....

➤ **Quels circuits de distribution avez-vous envisagés ?**

.....

➤ **Comment comptez-vous vous faire connaître ?**

.....
.....

III) Le financement

A) Le plan de financement sur 3 ans

Plan de financement (HT et en dirhams)	Démarrage	Année 1	Année 2	Année 3
Besoins				
Immobilisations incorporelles - Fonds de commerce - Droit au bail - Frais d'établissement - Autre (préciser)				
Immobilisations corporelles (investissements) - Terrains - Constructions - Installation (aménagement) - Véhicule professionnel - Matériel - Mobilier - Autre : signalétique, lettrage, pub				
Immobilisations financières (ex : dépôt de garantie)				
Remboursement annuel du capital de l'emprunt				
Besoin en fonds de roulement (BFR) - Constitution - Accroissement en années 2 et 3				
Total besoins				
Ressources				
Capitaux propres - Apport personnel ▪ Apport en nature ▪ Apport en numéraire - Apport des associés - Autres (préciser) ▪ Prêt familial sans intérêt ▪				
Emprunts - Emprunt bancaire - Autres emprunts				
Prime, subvention - EDEN - Autres (préciser)				
Capacité d'autofinancement (CAF)				
Total ressources				

b) Le compte de résultat sur 3 ans

Le compte de résultat (HT et en dirhams)	Année 1	Année 2	Année 3
Produits			
Chiffre d'affaires			
- Ventes de produits			
- Prestations de services			
Subvention d'exploitation			
Produits financiers			
Produits exceptionnels			
Total Produits			
Charges			
Achats			
- Matières premières			
- Marchandises			
- Fournitures diverses			
- Emballages			
Charges externes			
- Sous-traitance			
- Loyer et Charges locatives			
- Entretien et réparations (locaux, matériels)			
- Fournitures non stockées (eau, gaz, électricité, fournitures bureaux)			
- Assurances (local, véhicule d'exploitation)			
- Frais de formation et Documentation			
- Honoraires			
- Publicité			
- Transports, déplacement, missions			
- Crédit-bail (leasing)			
-			
- Frais postaux, téléphone			
Impôts et Taxes			
Charges de personnel			
- Rémunérations des salariés			
- Charges sociales des salariés			
- Prélèvement de l'exploitant			
Charges sociales de l'exploitant			
Charges financières (intérêt des emprunts)			
Dotations amortissements et provisions			
Impôt sur les bénéfices			
Total des Charges			
Résultat (bénéfice ou perte)			

C) Le plan de trésorerie en K€

	Mois 1	Mois 2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1 - Solde en début de mois												
Encaissements TTC												
▪ d'exploitation												
- Ventes encaissées (Règlements clients)												
▪ hors exploitation												
- Apport en capital												
- Emprunts LMT contractés												
- Prime (subvention)												
2 - Total												
Décaissements TTC												
▪ d'exploitation												
- Paiement marchandises, approvisionnement, matières premières, fournitures, eau, énergie, ...												
- Autres charges externes loyers												
- Impôts, taxes et versements assimilés												
- Charges de personnel												
- Impôt sur les bénéfices, TVA versée, ...												
- Charges financières sur loyers mat												
▪ hors exploitation												
- Remboursement emprunts à terme												
- Achat d'immobilisations												
3 - Total												
4 - Solde du mois = 2 - 3												
5 - Solde fin de mois = 1 + 4												